



## PLANTILLA DE CONTENIDO DE LA LECCIÓN



Erasmus+

Project funded by: **Erasmus+ / Key Action 2 - Cooperation for innovation and the exchange of good practices, Knowledge Alliances.**

## 1. Documento de la Lección

Tema 3: Financiamiento de un negocio

Lección 1

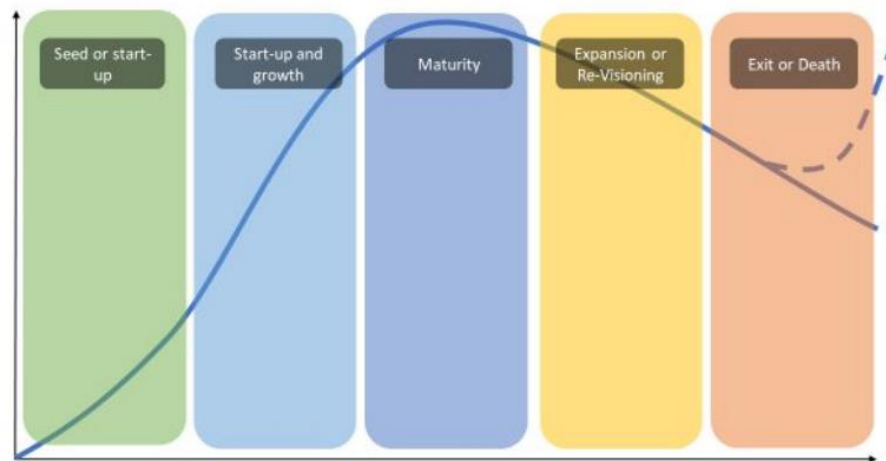
### Ciclo de Vida de una Empresa

Introducción

Encontrar dinero para financiar un nuevo negocio es un gran desafío para casi todos los emprendedores. Algunos de ellos usan sus propios ahorros y piden prestado a amigos, para empezar, pero tarde o temprano las empresas tendrán que obtener financiación de fuentes externas. En esta lección, aprenderemos qué es el ciclo de vida de una empresa, qué fases incluye y por qué es importante comprender el ciclo de vida de una empresa.

El ciclo de vida de una empresa es el progreso de una empresa por etapas a lo largo del tiempo e incluye al menos cinco fases:

### Life Cycle of a Business



1. **Semilla o Startup** - Implica generar una idea, hacer un plan, adquirir la capitalización inicial y todas las actividades antes del inicio real del negocio. La financiación en esta etapa generalmente proviene de los fondos del empresario con la ayuda de familiares y amigos personales, según sea necesario.

2. **Semilla o Startup** - Implica generar una idea, hacer un plan, adquirir la capitalización inicial y todas las actividades antes del inicio real del negocio. La financiación en esta etapa generalmente proviene de los fondos del empresario con la ayuda de familiares y amigos personales, según sea necesario.
3. **Madurez** - en esta etapa, la empresa puede haber diversificado su producto o línea de servicios, puede haberse expandido geográficamente. El negocio ahora genera ingresos y un flujo de efectivo positivo y se requieren finanzas para mantener un negocio sin problemas.
4. **Expandiendo o re-imaginando** - La empresa debe reconsiderar su propósito para mantener su sostenibilidad. A veces, el trabajo encuentra oportunidades de expansión, a veces de adaptación al mercado cambiante y, a veces, para el pleno desarrollo de nuevas direcciones. Todos estos cambios requieren una inversión significativa y, a menudo, requieren financiamiento externo nuevamente en esta etapa.
5. **Salida o muerte** - si el propietario se salta la fase 4 y no redefine su trabajo, desaparecerá gradualmente y morirá. Sin embargo, si desarrolla una estrategia de salida, generará un ingreso estable o ganará una suma global para cubrir sus gastos personales.

## Conclusiones

Comprender el ciclo de vida empresarial es crucial para todos y especialmente para empresarios, banqueros, analistas financieros y otros profesionales de la industria de servicios financieros. Si conoces el ciclo de vida del producto, puedes determinar fácilmente dónde te encuentras actualmente y en qué etapa te encuentras, y también qué pasos puedes y debes tomar.